

## SCHLÜSSIGE KONZEPTE für die Automobilwelt!



### Key Account Manager (m/w)

---

Für unseren Bereich Vertrieb & Entwicklung am Standort Velbert suchen wir Verstärkung und freuen uns auf Ihre Unterstützung als

#### Key Account Manager (m/w)

##### Ihre Aufgaben

- Vertriebstechnische Betreuung eines klar definierten Kundenkreises an Standorten im Inland ebenso wie im globalen Ausland;
- Technische und kaufmännische Betreuung unserer automobilen Kunden in enger Zusammenarbeit mit unseren Produktentwicklern;
- Erstellung von Angeboten, Akquirieren von Neuaufträgen und Verhandlungen über Preise und Rahmenbedingungen;
- Vertrauensvolle Zusammenarbeit und Pflege der Kundenbeziehungen;
- Beobachtung von Markt und Wettbewerb sowie die Konzeption und Umsetzung von Marketingmaßnahmen.

##### Ihr Profil

- Abschluss eines ingenieurwissenschaftlichen Studiums oder eine vergleichbare Qualifikation
- Idealerweise mehrjährige erfolgreiche Berufserfahrung im Vertrieb / Key Account Management
- Branchenerfahrung im Bereich Automotive
- Vorkenntnisse aus dem Vertragsrecht
- Verhandlungssichere Kenntnisse der französischen und englischen Sprache
- Reisebereitschaft und interkulturelle Kompetenz
- Markt- und Kundenorientierung, Kommunikationsfähigkeit und ein sicheres Auftreten im Umgang mit Kunden
- Sicherer Umgang mit den gängigen IT-Anwendungen und Präsentationstechniken
- Hohe Selbstständigkeit sowie Eigenmotivation

Darüber hinaus zeichnen Sie sich durch unternehmerisches Denken und Handeln, klare Zielorientierung und Durchsetzungsvermögen aus. Sie sind im hohen Maße kosten- und verantwortungsbewusst sowie zuverlässig.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann bewerben Sie sich bitte ausschließlich online über unser

Bewerberportal bei:

**WITTE Automotive**

WITTE-Velbert GmbH & Co. KG

Christine Leistenschneider

Höferstr. 3-15; 42551 Velbert

[christine.leistenschneider@witte-automotive.de](mailto:christine.leistenschneider@witte-automotive.de)

© [www.witte-automotive.de](http://www.witte-automotive.de)